



## ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ СМИ

### СИБУР сообщил о финансовых и операционных результатах деятельности по МСФО за 2020 год

Москва, 11 февраля 2021 года. ПАО «СИБУР Холдинг», крупнейшая интегрированная нефтегазохимическая компания России и одна из наиболее динамично развивающихся компаний глобальной нефтегазохимии, объявляет сегодня операционные и финансовые результаты деятельности в соответствии с МСФО за 4 квартал и год, закончившийся 31 декабря 2020 года.

#### КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2020 ГОДА:

##### Устойчивая доходность

- Выручка 523 млрд руб.
- EBITDA 179 млрд руб., рост 5,4% год к году.
- Скорректированная чистая прибыль без учета курсовой разницы 93 млрд руб.

##### Проекты развития

###### «ЗапСибНефтехим»:

- «ЗапСибНефтехим» достиг 100% загрузки мощностей. Средний коэффициент загрузки по году составил 82%.
- Рост общих продаж полиэтилена СИБУРа в 5 раз до 1,3 млн тонн, полипропилена на 51,7% до 1,1 млн тонн год к году.

###### Амурский газохимический комплекс (ГХК)

- Начато строительство комплекса мощностью 2,7 млн тонн полимеров в год.
- Амурский ГХК будет задавать мировые стандарты в области экологии и технологий, в том числе используя возобновляемые источники энергии.
- Создано совместное предприятие (СП) СИБУРа и Sinopec. Доли компаний в СП составляют 60% и 40% соответственно.

###### Производство ТЭП в Воронеже

- В Воронеже запущено новое производство термоэластопластов (ТЭП) мощностью 50 тыс. тонн, что составляет примерно 5% от мировых мощностей по данному продукту.

###### Производство «зеленой» ПЭТ-гранулы на ПОЛИЭФе

- Начата реализация проекта. В производстве планируется использовать около 30 тыс. тонн вторичного сырья ежегодно.

###### Производство бутилкаучука и галобутилкаучука в Джамнагаре (СП с Reliance)

- Завершено строительство производства галобутилкаучука, в ближайшее время ожидается выпуск первого продукта.
- Производство бутилкаучука, на чью долю приходится около 20% мирового рынка данного продукта, вышло на 100% показатели загрузки – более 60 тыс. тонн по итогам 2020 года.
- Бутилкаучук уже завоевал более 70% рынка Индии и экспортируется в Китай, Южную Корею, Вьетнам, Шри-Ланку, Индонезию, страны Европы, США, Бразилию и другие страны.

##### Операционная эффективность

- Реализация мер по повышению операционной эффективности позволила сдержать рост операционных расходов в связи с запуском «ЗапСибНефтехима» и расширением масштаба бизнеса, который по итогам года составил 2,1%.

- Мероприятия по сокращению расходов на финансирование инвестиционной программы позволили оптимизировать ее примерно на 25% год к году, сохранив при этом фокус на реализацию ключевых проектов в рамках плановых графиков.

## Фокус на устойчивое развитие

### ESG:

- Агентство MSCI повысило ESG-рейтинг СИБУРа с «В» до «ВВ».
- По итогам 2020 года агентство Sustainalytics присвоило «низкий» уровень ESG-риску СИБУРа. Компания входит в ТОП-20 среди 444 глобальных нефтехимических компаний, оцениваемых агентством.

### Долговая нагрузка:

- Отношение чистого долга к EBITDA в долларовом выражении не изменилось и составило 2.2x.

## КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 4 КВАРТАЛА

- Выручка составила 153,7 млрд руб.
- EBITDA выросла на 30,3% до 57,2 млрд руб. год к году благодаря опережающему выходу «ЗапСибНефтехима» на проектную мощность.
- Скорректированная чистая прибыль без учета курсовой разницы за период составила 24,5 млрд руб.

## Ключевые финансовые и операционные результаты

Финансовые результаты								
млн руб., если не указано иное	4 кв. 2020	4 кв. 2019	Изм.	3 кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Выручка (без НДС и пошлин)	153 678	135 946	13,0%	134 016	14,7%	523 010	531 306	(1,6%)
EBITDA	57 158	43 863	30,3%	48 166	18,7%	179 189	170 020	5,4%
Рентабельность по EBITDA	37,2%	32,3%	4,9 п.п.	35,9%	1,3 п.п.	34,3%	32,0%	2,3 п.п.
Скорр. чистая прибыль <sup>1</sup>	24 462	22 376	9,3%	32 903	(34,5%)	93 006	93 406	(0,4%)
Чистый долг/EBITDA	2,3x	2,1x	-	2,8x	-	2,3x	2,1x	-
Операционные результаты								
в тыс. тонн, если не указано иное	4 кв. 2020	4 кв. 2019	Изм.	3 кв. 2020	Изм.	2020	2019	Изм.
<b>Переработка и производство<sup>2</sup></b>								
Переработка ПНГ (млн куб. м)	5 154	5 872	(12,2%)	5 175	(0,4%)	21 225	22 617	(6,2%)
Фракционирование ШФЛУ	1 992	2 040	(2,4%)	1 931	3,2%	7 773	7 739	0,4%
<b>Объемы продаж</b>								
Продукты нефтехимии	1 404	1 000	40,4%	1 331	5,5%	5 149	3 767	36,7%
ПЭ	391	65	501,5%	369	6,0%	1 311	261	402,3%
ПП	291	223	30,5%	318	(8,5%)	1 118	737	51,7%
Прочие продажи	722	712	1,4%	644	12,1%	2 720	2 769	(1,8%)
Сырьевые продукты	942	1 390	(32,2%)	1 069	(11,9%)	4 337	6 317	(31,3%)
Долговая нагрузка								
млн руб., если не указано иное	31 дек 2020	30 сен 2020	Изм.	31 дек 2019	Изм.			
Чистый долг	403 247	463 793	(13,1%)	362 296	11,3%			
в т.ч. долг «ЗСНХ»	250 513	284 497	(11,9%)	242 906	3,1%			

<sup>1</sup> Скорректированная прибыль – прибыль за год в доле акционеров головной компании без учета курсовых и единовременных прибылей/убытков, в том числе от продажи/приобретения дочерних компаний; <sup>2</sup> доля СИБУРа

## Председатель правления ПАО «СИБУР Холдинг» Дмитрий Конов:

«СИБУРу по итогам 2020 года удалось достичь роста финансовых и операционных показателей и сохранить высокую маржинальность, несмотря на негативную макросреду. Это стало возможным, прежде всего, благодаря пуску «ЗапСибНефтехима», а также сокращению операционных затрат.

Несмотря на частичную оптимизацию инвестиционной программы, мы сохранили фокус на развитии нашего нефтехимического бизнеса и продолжили реализацию ключевых проектов. Прежде всего, приняли положительное решение по новому ключевому проекту компании – Амурскому газохимическому комплексу - и начали его строительство.

Пандемия с привнесенной ею нестабильностью подтвердила наше убеждение, что дальнейшее развитие компании должно основываться на принципах устойчивого развития и экономики

замкнутого цикла. В 2020 году мы продолжали реализацию нашей Стратегии устойчивого развития. На протяжении всего года вопросам здоровья и безопасности сотрудников уделялось пристальное внимание. Мы инвестировали более 2,9 млрд рублей в мероприятия по митигации рисков пандемии. На нашем предприятии «ПОЛИЭФ» стартовала реализация проекта по производству ПЭТ с добавлением до 25% вторичного сырья. На предприятиях в Новокуйбышевске и Твери были увеличены объемы использования «зеленой» энергии, произведенной на возобновляемых источниках. Мы активно ведем научно-исследовательскую деятельность и привлекаем ведущих специалистов отрасли, как российских, так и международных, для внедрения зеленых технологий и создания новых продуктов экономики замкнутого цикла».

## **Финансовые результаты**

В 2020 г. выручка сократилась на 1,6% год к году до 523,0 млрд руб. по сравнению с 531,3 млрд руб. годом ранее в результате следующей динамики по бизнес-сегментам:

- Выручка сегмента Газопереработки и инфраструктуры сократилась на 28,5% до 152,3 млрд руб. в 2020 г., в основном за счет роста внутреннего потребления СУГ в результате выхода проекта «ЗапСибНефтехим» на плановые показатели операционной загрузки, а также из-за снижения цен на СУГ и нефть в первом полугодии 2020 года.
- Выручка сегмента Олефинов и полиолефинов увеличилась на 77,1% до 187,3 млрд руб. в 2020 г. Данный рост был преимущественно связан с увеличением продаж полипропилена и полиэтилена в результате роста загрузки комплекса «ЗапСибНефтехим» и частично компенсирован снижением цен на данные виды продуктов.
- Выручка сегмента Пластиков, эластомеров и промежуточных продуктов сократилась на 20,8% до 121,1 млрд руб. в 2020 г., в основном за счет негативной ценовой динамики в рублях для всех продуктовых групп и продажи активов компании в Тольятти в 4 квартале 2019 года.

В 2020 году операционные расходы выросли на 2,1% год к году до 410 млрд руб. Рост был преимущественно вызван значительным увеличением расходов на амортизацию и расширение масштабов деятельности из-за запуска «ЗапСибНефтехима», что было частично компенсировано снижением расходов на сырье на фоне снижения объема закупок и цен, а также сокращения расходов на транспортировку и логистику, товаров для перепродажи и других статей затрат в рамках программы по их оптимизации.

Капитальные затраты сократились на 25% год к году до 112,9 млрд рублей в основном в результате завершения проекта строительства «ЗапСибНефтехима» и оптимизации инвестиционной программы в 2020 году. Эффект был частично нивелирован ростом затрат на проект строительства Амурского ГХК.

## **Операционные результаты**

Несмотря на сокращение поставок ПНГ нефтяными компаниями вследствие соглашений ОПЕК+ сырьевое обеспечение компании оставалось стабильным. В 2020 году газоперерабатывающие заводы (ГПЗ) СИБУРа переработали 21,2 млрд куб. метров попутного нефтяного газа (ПНГ), что на 6,2% ниже показателя 2019 года. При этом объем фракционирования ШФЛУ остался на уровне 2019 года и составил 7,8 млн тонн. Реализация СУГ сократилась на 34,7% до 3,4 млн тонн вследствие роста внутреннего потребления данного вида сырья в ходе выхода «ЗапСибНефтехима» на проектные мощности.

СИБУР увеличил объемы реализации большинства нефтехимических продуктов по сравнению с 2019 годом. Вследствие пуска «ЗапСибНефтехима» продажи полипропилена выросли на 51,7% до 1,1 млн тонн, продажи полиэтилена – в 5 раз до 1,3 млн тонн. Реализация пластиков и продуктов оргсинтеза выросла на 2,4% и составила 812 тыс. тонн. Объем продаж эластомеров сократился на 18,5% до 431 тыс. тонн вследствие продажи активов в Тольятти в ноябре 2019 года, что было частично компенсировано ростом продаж ТЭП после расширения мощностей на производстве в Воронеже.

### Долговые обязательства

По состоянию на 31 декабря 2020 года общая сумма долговых обязательств компании составила 430,1 млрд рублей, увеличившись на 13,3% по сравнению с 31 декабря 2019 года. Рост показателя в основном связан с ослаблением российского рубля против доллара США и евро на 10,3% и 12,1% соответственно, что отразилось на росте валютного долга компании в рублевом выражении на 14,7%.

Чистый долг СИБУРа на 31 декабря 2020 года вырос на 11,3% по сравнению с 31 декабря 2019 года и составил 403,2 млрд рублей.

Соотношение чистый долг/ЕБИТДА на 31 декабря 2020 составило 2,3х в рублевом и 2,2х в долларом выражении.

## РЕЗУЛЬТАТЫ ПО СЕГМЕНТАМ

### Олефины и полиолефины

Финансовые результаты								
Млн руб., если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Выручка <sup>1</sup>	67 488	37 460	80,2%	56 825	18,8%	216 028	135 537	59,4%
Выручка от внешней реализации	58 019	27 806	108,7%	51 531	12,6%	187 269	105 717	77,1%
ПП	23 139	16 505	40,2%	22 305	3,7%	79 429	57 202	38,9%
ПЭ	27 293	4 287	536,6%	22 624	20,6%	79 846	18 588	329,6%
БОПП-пленка	4 930	4 378	12,6%	4 838	1,9%	19 033	18 336	3,8%
Этилен	1 772	1 658	6,9%	1 149	54,2%	5 703	6 932	(17,7%)
Другие полимеры	712	636	11,9%	366	94,5%	2 431	3 509	(30,7%)
Прочие продажи	173	342	(49,4%)	249	(30,5%)	827	1 150	(28,1%)
ЕБИТДА	28 253	13 887	103,4%	24 974	13,1%	84 292	48 979	72,1%
Рентабельность по ЕБИТДА	41,9%	37,1%	-	43,9%	-	39,0%	36,1%	-
Скорр. ЕБИТДА	31 404	15 999	96,3%	27 687	13,4%	95 354	59 255	60,9%
Производство								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
<b>Производство</b>	<b>1 652 762</b>	<b>1 094 803</b>	<b>51,0%</b>	<b>1 513 986</b>	<b>9,2%</b>	<b>5 800 756</b>	<b>3 058 141</b>	<b>89,7%</b>
ПП	311 506	271 147	14,9%	291 384	6,9%	1 107 326	813 215	36,2%
ПЭ	414 617	185 600	123,4%	404 884	2,4%	1 464 550	379 169	286,3%
БОПП-пленка	39 296	38 564	1,9%	39 713	-1,1%	155 980	153 566	1,6%
Этилен	531 733	313 887	69,4%	462 915	14,9%	1 857 532	819 790	126,6%
Пропилен	355 610	285 605	24,5%	315 090	12,9%	1 215 368	892 401	36,2%
Продажи								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Валовая выручка, включая:	878 601	455 205	93,0%	824 930	6,5%	3 118 622	1 679 349	85,7%
Продажи внутри компании	104 758	76 044	37,8%	52 384	100,0%	311 748	293 409	6,3%
<b>Объем внешней реализации</b>	<b>773 843</b>	<b>379 160</b>	<b>104,1%</b>	<b>772 546</b>	<b>0,2%</b>	<b>2 806 874</b>	<b>1 385 940</b>	<b>102,5%</b>
Внутренний рынок	378 244	215 793	75,3%	407 364	(7,1%)	1 305 783	921 167	41,8%
Экспорт	395 598	163 367	142,2%	365 181	8,3%	1 501 090	464 773	223,0%

<sup>1</sup>включая внутрисегментные трансферы

В 4 квартале 2020 года внешняя выручка сегмента Олефины и полиолефины выросла на 12,6% по сравнению с 3 кварталом того же года за счет положительной ценовой динамики полипропилена и полиэтилена. Объем внешних продаж сегмента составил 773,8 тыс. тонн, что на 0,2% выше показателя 3 квартала 2020 года и на 104,1% выше показателя 4 квартала 2019 года.

ЕВITDA сегмента в 4 квартале 2020 года составила 28,3 млрд. руб., что на 13,1% выше показателя 3 квартала того же года. Рост обусловлен, в первую очередь, расширением спредов на полипропилен и полиэтилен на фоне постепенного восстановления спроса в Китае.

В 2020 году внешняя выручка сегмента Олефины и полиолефины выросла на 77,1% до 187,3 млрд руб. год к году в основном благодаря положительной динамике по продажам полиэтилена и полипропилена, что было частично компенсировано снижением выручки от продаж этилена.

ЕВITDA сегмента выросла на 72,1% до 84,3 млрд руб. год к году, преимущественно благодаря росту объема продаж полиэтилена и полипропилена, а также снижению закупочных цен на сырье, что было частично компенсировано снижением цен продаж.

Рентабельность по ЕВITDA выросла на 2,9 п.п. год к году до 39,0%, в основном в результате растущей доли объема продаж специальных марок полиэтилена и полипропилена «ЗапСибНефтехима» при поддержке в виде снижения цен на углеводородное сырье.

Производство олефинов и полиолефинов выросло на 89,7% год к году по сравнению с прошлым годом на фоне выхода «ЗапСибНефтехима» на проектные показатели загрузки мощностей, благодаря чему производство полиэтилена и полипропилена выросло на 286,3% и 36,2%, соответственно.

Внешние продажи олефинов и полиолефинов выросли на 102,5% до 2,8 млн тонн год к году, при этом экспортные продажи выросли на 223,0% и составили более половины от общего объема продаж.

## Пластики, эластомеры и промежуточные продукты

Финансовые результаты								
Млн руб., если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Выручка <sup>1</sup>	37 295	37 505	(0,6%)	28 909	29,0%	125 833	156 409	(19,5%)
Выручка от внешней реализации	35 911	35 683	0,6%	28 017	28,2%	121 052	152 805	(20,8%)
ППОС <sup>2</sup>	13 535	10 220	32,4%	11 357	19,2%	46 850	50 989	(8,1%)
Эластомеры	10 717	12 950	(17,2%)	8 910	20,3%	38 744	55 048	(29,6%)
ПППН <sup>3</sup>	9 133	7 564	20,7%	4 924	85,5%	25 622	24 650	3,9%
МТБЭ и ТК <sup>4</sup>	2 321	4 525	(48,7%)	2 666	(12,9%)	9 093	20 746	(56,2%)
Прочие продажи	205	424	(51,7%)	160	28,1%	743	1 372	(45,8%)
ЕВITDA	8 278	3 261	153,8%	4 732	74,9%	18 263	19 511	(6,4%)
Рентабельность по ЕВITDA	22,2%	8,7%	-	16,4%	-	14,5%	12,5%	-
Скорр. ЕВITDA	8 163	3 262	150,2%	4 706	73,5%	18 124	19 415	(6,6%)
Производство								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Производство	1 839 248	1 562 405	17,7%	1 686 121	9,1%	6 709 032	5 919 581	13,3%
Трансферы <sup>5</sup>	104 758	76 044	37,8%	52 384	100,0%	311 748	293 409	6,3%
Закупки у третьих лиц	31 830	54 234	(41,3%)	46 024	(30,8%)	179 415	110 044	63,0%
<b>Производство, трансферы и приобретение</b>	<b>1 975 836</b>	<b>1 692 684</b>	<b>16,7%</b>	<b>1 784 528</b>	<b>10,7%</b>	<b>7 200 194</b>	<b>6 323 034</b>	<b>13,9%</b>
Продажи								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Валовая выручка, включая:	641 017	635 585	0,9%	573 716	11,7%	2 404 317	2 452 010	(1,9%)
Продажи внутри компании	10 914	14 232	(23,3%)	14 677	(25,6%)	61 888	70 865	(12,7%)
<b>Объем внешней реализации</b>	<b>630 103</b>	<b>621 352</b>	<b>1,4%</b>	<b>559 039</b>	<b>12,7%</b>	<b>2 342 429</b>	<b>2 381 144</b>	<b>(1,6%)</b>
Внутренний рынок	478 558	401 708	19,1%	429 125	11,5%	1 680 564	1 501 711	11,9%
Экспорт	151 545	219 644	(31,0%)	129 914	16,7%	661 865	879 433	(24,7%)

<sup>1</sup>включая внутрисегментные трансферы; <sup>2</sup>пластики и продукты органического синтеза; <sup>3</sup>полуфабрикаты и прочие продукты нефтехимии; <sup>4</sup>МТБЭ и топливные компоненты; <sup>5</sup>трансферы из сегмента Олефины и полиолефины

В 4 квартале 2020 года внешняя выручка сегмента Пластики, эластомеры и промежуточные продукты выросла на 28,2% по сравнению с 3 кварталом того же года за счет положительной ценовой динамики большинства продуктов сегмента и общего роста объема продаж на 12,7%. Объем внешних продаж сегмента в 4 квартале 2020 года составил 630,1 тыс. тонн, что на 12,7% выше показателя 3 квартала того же года и на 1,4% выше показателя 4 квартала 2019 года.

ЕВITDA сегмента в 4 квартале 2020 года составила 8,3 млрд. руб., что на 74,9% выше показателя 3 квартала того же года. Существенный вклад в рост показателя внесла положительная ценовая динамика эластомеров, МЭГ и ПСВ.

В 2020 году внешняя выручка сегмента Пластики, эластомеры и промежуточные продукты снизилась на 20,8% до 121,1 млрд руб. год к году, в основном в результате негативной ценовой динамики по всем продуктовым группам, а также на фоне продажи активов компании в Тольятти в 4 квартале 2019 года.

ЕВITDA сегмента сократилась на 6,4% до 18,3 млрд руб. год к году, преимущественно из-за снижения рентабельности продуктов вследствие негативной динамики международных бенчмарков, а также продажи активов компании в Тольятти в 4 квартале 2019 года.

Рентабельность по ЕВITDA выросла на 2,0 п.п. до 14,5% год к году, в основном в результате роста рентабельности продукции в 4 квартале 2020 года.

Объем производства сегмента вырос на 13,3% до 6,7 млн тонн год к году в результате продажи активов компании в Тольятти, так как мы использовали эти объемы на собственные нужды, а также в результате роста производства сопутствующих продуктов за счет запуска установки пиролиза на ЗапСибе.

Внешние продажи пластиков, эластомеров и промежуточных продуктов сократились на 1,6% год к году в основном за счет снижения экспортных продаж на 24,7%.

## Газопереработка и инфраструктура

Финансовые результаты								
Млн руб., если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
Выручка <sup>1</sup>	63 097	63 976	(1,4%)	52 623	19,9%	211 951	255 523	(17,1%)
Выручка от внешней реализации	39 789	50 437	(21,1%)	38 583	3,1%	152 270	213 030	(28,5%)
СУГ	21 153	27 884	(24,1%)	17 835	18,6%	74 272	122 659	(39,4%)
Природный газ	12 054	13 504	(10,7%)	11 955	0,8%	48 890	51 303	(4,7%)
Нафта	5 036	8 213	(38,7%)	7 507	(32,9%)	23 499	36 586	(35,8%)
Прочие продажи	1 546	836	(84,9%)	1 286	20,2%	5 609	2 482	126,0%
ЕВITDA	22 208	23 556	(5,7%)	17 757	25,1%	71 368	99 788	(28,5%)
Рентабельность по ЕВITDA	35,2%	36,8%	-	33,7%	-	33,7%	39,1%	-
Скорр. ЕВITDA	22 230	23 702	(6,2%)	17 775	25,1%	71 436	100 411	(28,9%)
Производство <sup>2</sup>								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
СУГ	1 638 889	1 689 940	(3,0%)	1 522 444	7,6%	6 266 575	6 446 135	(2,8%)
Природный газ	4 442 697	5 123 942	(13,3%)	4 449 259	(0,1%)	18 354 810	19 628 300	(6,5%)
Нафта	367 088	399 781	(8,2%)	408 476	(10,1%)	1 503 793	1 574 926	(4,5%)
ШФЛУ	1 238 201	1 374 380	(9,9%)	1 310 550	(5,5%)	5 138 619	5 416 134	(5,1%)
Продажи								
Тонны, если не указано иное	4кв. 2020	4кв. 2019	Изм.	3кв. 2020	Изм.	2020 г.	2019 г.	Изм.
<b>Объем внешней реализации</b>	<b>5 193 958</b>	<b>6 306 588</b>	<b>(17,6%)</b>	<b>5 333 428</b>	<b>(2,6%)</b>	<b>21 920 285</b>	<b>25 133 517</b>	<b>(12,8%)</b>
СУГ	759 654	1 134 303	(33,0%)	767 248	(1,0%)	3 361 886	5 144 877	(34,7%)
Природный газ (тыс. куб. м)	4 251 806	4 916 720	(13,5%)	4 264 445	(0,3%)	17 583 086	18 816 539	(6,6%)
Нафта	182 499	255 567	(28,6%)	301 735	(39,5%)	975 313	1 172 101	(16,8%)

<sup>1</sup>включая внутрисегментные трансферы; <sup>2</sup>доля СИБУРа

В 4 квартале 2020 года внешняя выручка сегмента Газопереработка и инфраструктура составила 39,8 млрд руб., что на 3,1% выше показателя 3 квартала того же года. Положительная динамика в основном была обусловлена ростом цен на СУГ и нафту в 4 квартале.

ЕВITDA сегмента в 4 квартале 2020 года выросла на 25,1% по сравнению с 3 кварталом того же года. Рост обусловлен расширением спредов между закупочными ценами на углеводородное сырье и ценами реализации СУГ и нафты.

В 2020 году внешняя выручка сегмента Газопереработка и инфраструктура снизилась на 28,5% год к году до 152,3 млрд руб., в основном вследствие роста внутреннего потребления СУГ в результате выхода проекта «ЗапСибНефтехим» на проектные показатели операционной загрузки, а также из-за снижения цен на СУГ и нефть.

ЕБИТДА сегмента сократилась на 28,5% год к году до 71,4 млрд руб. год к году, в основном в результате сужения спреда между закупочными ценами на углеводородное сырье и цен продаж СУГ и нефти на фоне негативной ценовой динамики нефти и нефтепродуктов, а также снижения объема продаж в связи с сокращением объемов продукции по итогам соглашения ОПЕК+.

В результате рентабельность по ЕБИТДА составила 33,7%, сократившись на 5,4 п.п. год к году.

*Полная версия аудированной консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО, по состоянию на и в отношении двенадцати месяцев, закончившихся 31 декабря 2020 года, доступна на интернет-сайте ПАО «СИБУР Холдинг» (по ссылке [http://investors.sibur.com/results-centre/financial-results.aspx?sc\\_lang=ru-RU](http://investors.sibur.com/results-centre/financial-results.aspx?sc_lang=ru-RU)).*

### **Информационная справка**

*СИБУР – крупнейшая интегрированная нефтегазохимическая компания России и одна из наиболее динамично развивающихся компаний глобальной нефтегазохимии с более чем 22 тысячами сотрудников. Уникальная вертикально-интегрированная бизнес-модель позволяет СИБУРу создавать высококонкурентную продукцию, которая используется в производстве потребительских товаров и автомобилей, строительстве, энергетике, а также в химической промышленности и других отраслях в 90 странах по всему миру.*

*СИБУР перерабатывает побочные продукты добычи нефти и газа и тем самым вносит вклад в снижение выбросов CO<sub>2</sub> от их сжигания.*

*В 2020 году выручка СИБУРа составила 7,2 млрд долл. США, ЕБИТДА – 2,5 млрд долл. США. За последние 10 лет СИБУР реализовал ряд масштабных инвестиционных проектов на сумму около 1 трлн рублей.*